

第 20 課 今日から発注をお願いします

目標

स्टोरको ग्राहक आधार बुझ्नुहोस् र उत्पादनहरू अर्डर गर्ने अवधारणा बुझ्नुहोस्।

会話

स्टोर प्रबन्धक : ज्यानजी, कृपया आजबाट अर्डर गर्नुहोस् है।

कर्मचारि : हस, मैले बुझ

स्टोर प्रबन्धक : पहिले, यो स्टोरमा कस्ता ग्राहकहरू धेरै आउनु हुन्छ भनेर सोचौं।
ज्यानजीलाई के लाग्छ?

कर्मचारि : म प्रायः 40-50 वर्षका ग्राहकहरू देख्छु।

स्टोर प्रबन्धक : ए हो। अब खरीद डाटामा एक पटक हेरौं।

कर्मचारि : साचैँ त्यस्तै ग्राहकहरू धेरै छन्। तर हालै, मैले साना बच्चाहरू र 30
वर्षका धेरै आमाहरूलाई पनि देखेको छु।

स्टोर प्रबन्धक : त्यहाँ नजिकैको अपार्टमेन्ट कम्प्लेक्समा धेरै बच्चाहरूको साइकलहरू
छन्, र त्यहाँ धेरै परिवारहरू भएको देखिनछ।

कर्मचारि : हामीसँग 40-50 वर्षका ग्राहकहरूका लागि उपयुक्त हुने सामान पनि
हुन पर्छ।

स्टोर प्रबन्धक : त्यो सहि हो। अर्डर राख्दा, तपाईंको ग्राहको बरेमा बुझ्न महत्त्वपूर्ण छ।
म ज्यानजीले ग्राहकहरूलाई खुसी पार्ने सामान अर्डरहरू दिनुहोस भन्ने
चाहन्छु।

कर्मचारि : हस, म सक्दो प्रयास गर्नेछु।

ことば

担当する मुख्य जिम्मेवारि लिनु 発注(する) अर्डर गर्नु

購買データ खरिद डाटा ファミリー層 पारिवारिक सामान भएको काउण्टर

品ぞろえ उत्पादनहरु को वर्गीकरण 客層 ग्राहको आधार

把握(する) समात्नु 分担する काम बाँड्नु 営業 बिक्री समय

子ども連れ छोराछोरी ल्याउनु 普段 सामान्यतय ヒント सुझाव

売り上げアップ बिक्री बढाउनु